En théorie, la masse est une rencontre préparatoire avec chaque personne, mais vous pouvez oublier que deux rencontres de masse, c'est que tu as besoin de chercher une information pour le garder. Mais quand tu veux, on fait ça, c'est une relation, on peut oublier que tu ne le faites, tu te vas informer, tu te le rimes, tu te le fais. Donc, la fin est en vie ou en vie. Par la dernière stage, c'est la règle de la symétrie. Si tu rencontres quelqu'un de voix, tu rencontres quelqu'un de voix. Ça n'a pas besoin d'être exacte avant le même temps. Mais on est dans la réalité, pas du tout. Si tu en fais ça, ça nous prend la montre. La deuxième phase de la médiation, c'est la semaine à quelle? L'exploration. L'exploration. On a peu le sud de la négociation. Donc, c'est là qu'on fait un jeu de « brain-in » où les gens ont des propos des idées. Idéalement, les conditions sont conditionnelles, dans le reste de leur sélection. Souvent, les cas ont dit qu'ils ont des négociations et on ne prend pas des conditionnels. Donc, l'un des rôles que tu peux faire, c'est de voir les conditions de l'eau. Vous seriez prêts à faire ça, vous seriez prêts à faire les gens. Vous n'allez pas utiliser la récipitation dans les conditions. Parce que si vous s'y arrive, quand on est dans les temps, il y a des coups d'artéon, vous n'allez pas de très poche que vous, très poche que les états. Vous n'allez pas de temps, vous n'allez pas de temps, vous n'allez pas de temps, vous n'allez pas de temps. Ça, c'est un aspect de l'encadrement, c'est l'encadrement, la négociation. C'est un autre aspect d'encadrement, en fait, dans l'information. Il faut finir sur les priorités. Les priorités, la liste des priorités, c'est tous deux points, la reciprocité, les priorités. on peut aussi faire de la segmentation des méthodes de portée pour vous segmenter un portée dans mon site pour ajouter une nouvelle dimension de tout un encadrement des n et on reprend sur le march de parti pour la n Et une deuxi partie de l comme les acteurs doivent faire c l plus de l Les gens pourraient avoir tendance à remettre de l'inflation dans la conversation. Si tu fais rien, je ne dois avoir rien. Donc, la gestion de la conversation, la gestion de la négociation, c'est la gestion de la conversation. Je vais faire une question, je vous le dis pas important, je vais dire pour les médiateurs qui vont, qui vont enjeter tantôt. C'est correct d'alterner entre le consensus plénier, donc ils vont l'ensemble et le recul. Quand j'ai l'impression, dans une médiation, que je perds le contrôle, que les gens deviennent plus émotifs, c'est correct de dire, on fait une pause, je vais vous rencontrer séparément. Je fais un navette entre les deux, puis quand je vois qu'on est prêt à revenir ensemble, on revient. C'est le moyen de contrôle le plus simple, c'est de séparer les gens pour faire la navette. Là, tu peux filtrer les conversations maximum. Quand il dit « Puyard, j'arrête », on va voir, je pense qu'il n'est pas d'accord. Ok, mais c'est sûr que quand tu fais la navette entre les deux, tu peux recadrer les conversations. C'est beaucoup plus facile de gérer les actions. Je propose quelque chose qui n'est pas là-dedans, je vais vous souviendra vous-même. Faudra l'analyse de déprimabilité avant de proposer. Donc, il faut avoir une médiation, on va travailler séparément

par rapport, je vais te rendre compte que mon joint est plus fallu en site, car moi, c'est à l'autre, on se sépare, j'aide les gens à marcher devant. Et après, on fait l'ambiance, c'est bien correct. Ressais-toi dans la piège. Quand tout le monde est dans la pièce, on reste tout le monde ensemble. Et la première fois, Solyne? Oui? Oui. Le service idéal. OK? C'est d'avoir une salle de médiation et une salle à penance. Je peux demander à quelqu'un de sortir et de rentrer et que j'attends. C s que je ne veux pas que la personne entendre et que je n pas d avec la personne si je veux faire un focus c l Parce que si tu demandes la personne de retourner son bureau tu vas venir tu vas faire un peu par ses voisins. OK? Là, ça peut être un peu. Une approche que j'aime bien faire, c'est de faire l'amorce le matin, dîner, ça laisse le temps de gens réfléchir, après ça on commence la médiation après le dîner. Si tu veux faire la même journée. Dans la première, c'est des gens complicités de la même chose que tu fais. Les gens qui vont prendre plusieurs séances. On est rentrés à plusieurs séances. En général, ça donne mieux que dans le DRC, c'est un ressource humaine, c'est quelque Donc, les médiateurs, les cours d'air, c'est un jeu, on demande justement, une heure de faire la rétention de l'équipe. Aussitôt, ça dépasse, ça prend deux, trois rencontres d'amorce, deux, trois rencontres de médiation. Généralement, on va plus demander qu'elle va se donner des études. OK. Tu vas avoir aussi un autre élément que tu considères, une inconsolation technique, mais c'est garder le momentum. Tu ne veux pas avoir une rencontre de médiation, dans deux semaines, j'ai la rencontre numéro 2. Ok? Parce que, tant que tu vas régler la surte du compagnie, tu vas avoir des incidents qui vont avoir. Les incidents vont faire quand On a fait un peu de chemin, mais pendant la semaine, il s'est passé telle chose. C'est toujours en train de récupérer les erreurs qui sont en faisant des rencontres. Parce que comme ça pourrait être une forme de fond, ils sont là. Donc, il y a eu des rencontres assez proches. Il faut éviter le phénomène des gens qui ont des fiers. Ils sont conseillés en faisant des rencontres. On a un exemple ici, mais ça c'est plus correct dans le sens. Et la troisième phase, c'est la qualité de la séquence. R la derni c la phase que je trouve la plus dangereuse si on commence Parce que si on commence, on est enthousiaste d'avoir un enfant, on ne soupire pas de quelque chose qui va échouer l'enfant. Et là tu as le risque qui apparaît de faux consensus. Je me souviens de... de moins que j'avais 100$. Les deux avaient dit 100$, j'avais envie de demander qui donne quoi. C'est la première fois, mais ça ne s'est pas bien terminé. C'est le dos de récupérer après ça. C'est un exemple simple, mais quand je parle des vacances, qui les paye les vacances? Qui t'entrapeuse? Mon jeu, Daniel, c'est tout des cours de sur le montant. C'est un peu de 100$. Si on a des cours de sur le montant, On va faire la part de la résolution de préciser les paramètres de solutions que vous donnez, parce que souvent, à cette étape-là, on n'a pas l'effet de faire. On va voir le réactiver complet. Vous me faites voir le concept de la seule avance. Tu sais, les phases, je vais, ok, j'ai adoré la main, je vais faire la temps pour le faire

on dirait la main. C'est super, à la part de la résolution, ça ne va pas plus la main dans le monde. Dans les 24 heures, dans les deux jours, dans la semaine qui suit. Il y a quelqu'un qui pense que c'est dans la demi-heure qui suit, l'autre qui pense que c'est la semaine qui suit, c'est sûr que vous avez un beau conflit. Et c'est très fréquent que les marauds dans le sucre. Donc ça, on a un trait important à réviser dans le médiasme. Donc, c'est sûr que c'est assez clair. On prend l'exercice, puis je vais revenir sur certaines détails à la main, comment on fait l'exercice. Alors, toujours, je vais faire mon casting en fonction des volontaires. Après ça, vous dégagez comme humeur aujourd'hui.